

LOGÍSTICA • Tras la integración de Hertzog como socio del holding internacional Experts for Experts International

Experts for Experts asume la búsqueda en España de directivos de clientes alemanes de Hertzog

Experts for Experts (e4e), compañía experta en la búsqueda de directivos dentro del sector del transporte y la logística, asume la búsqueda de posiciones directivas para clientes alemanes de Hertzog en España, tras la integración de esta empresa como socio de la red y holding internacional Experts for Experts International AG. De este modo, Hertzog pasa a ser en España Experts for Experts, compañía del grupo Master Consulting, presidida por Santiago Tarín y dirigida por María Salcedo.

SANDRA LORENTE MADRID

Con la reciente integración de Hertzog como nuevo socio del holding internacional de Experts for Experts, la red de e4e refuerza su presencia en Europa, ya que Hertzog cuenta con un sólido posicionamiento en Alemania.

Santiago Tarín, presidente en España de Experts for Experts y del grupo al que pertenece la compañía, Master Consulting, explica este proceso de expansión: "Estamos creciendo mucho, cada vez tenemos una mayor presencia internacional. Además de Hertzog, también se ha incorporado a la red de Experts for Experts otra compañía de Dinamarca".

En esta misma línea, las previsiones de e4e están orientadas a nuevas incorporaciones de socios en Rumania, Polonia, India, Argelia, Brasil y Perú. De hecho, entre los proyectos más inmediatos del holding destaca su expansión en países de América Central y del Sur.

Especialización

La actividad de e4e está centrada en la búsqueda de altos cargos para el sector del transporte de mercancías y la logística a través de un riguroso método de selección basado en la



Santiago Tarín, presidente de Experts for Experts y María Salcedo, directora de Experts for Experts.

concepción de la existencia de dos clientes: por un lado la empresa que les demanda encontrar a un directivo para un puesto determinado y, por otro, los propios candidatos. Se trata de una doble sinergia cuya filosofía es encontrar la mejor solución para que ambas partes obtengan en máximo beneficio.

Profesionales

De las demandas que recibe e4e, en el 95% de los casos los clientes buscan que el candidato tenga experiencia directa en un puesto sí. "Se trata de minimizar al máximo la curva de aprendizaje", explica Santiago Tarín.

Para ello, es imprescindible un amplio conocimiento de los propios profesionales activos e inactivos en el sector y de las funciones a desempeñar en cada puesto de trabajo. Una labor en la que Experts for Experts aporta una gran trayectoria, respaldada por los 25 años de experiencia en esta actividad de Master Consulting.

Puntos clave de un proceso de selección

Cuando una empresa se pone en contacto con Experts for Experts para demandar a un directivo del sector del transporte de mercancías o la logística, el primer paso que da e4e consiste en realizar una selección previa, a través de un equipo de búsqueda especializado, que incluye al menos dos entrevistas personales con los candidatos. Por otra

parte, tal y como explica el presidente de e4e, Santiago Tarín, "siempre pedimos sentarnos con el cliente para conocer a fondo que es lo que necesita. También con el usuario, que es la persona a quien reportará el candidato". A continuación e4e prepara un documento que se presenta al candidato para que conozca las características del proyecto,

aunque no es hasta la etapa final cuando se da a conocer todos los datos de la compañía.

"Dado el porcentaje de negocio repetitivo que tenemos con nuestros clientes, esta forma de trabajar sí que se valora y da resultados", asegura María Salcedo, directora de e4e. Se trata de un proceso de selección que dura un mínimo de seis semanas y

en el que se tienen en cuenta tanto las características del puesto de trabajo, como la cultura empresarial o el propio cambio que experimentará el candidato. Finalmente, entre las actividades complementarias al proceso que Experts for Experts aporta al proceso destaca la fase de negociación con el candidato de las condiciones del contrato.